

VACATURE

ERVAREN ACCOUNTMANAGER (MIN. 32 UUR) NOORD-NEDERLAND

Organisatie

VitOrtho Voedingssupplementen levert de orthomoleculaire merken NOW en VitOrtho. Beide merken kennen een ruim assortiment geavanceerde voedingssupplementen met een gezonde prijs. Als organisatie ondersteunen wij deze merken door met name onze gezondheidsprofessionals (therapeuten en advieswinkels) te voorzien van deskundig advies en informatie over onze producten. Via social media verstrekken wij ook consumententips en adviezen over gezondheid om zo een gezonde leefstijl te stimuleren.

Wij zijn een relatief klein, maar professioneel bedrijf. Kwaliteit vind je niet alleen terug in onze producten, maar ook in de samenstelling van ons team. Wij zijn een hecht team met veel kennis van en aandacht voor de producten die we leveren, gevoel voor onze doelgroepen, maar ook voor elkaar.



VitOrtho is een betrouwbaar, innovatief (therapeuten)merk van Nederlandse bodem. Als ontwikkelaars van onze eigen VitOrtho- en VitOrtho Kind-producten stellen wij hoge eisen aan de ingrediënten. Zo gebruiken we uitsluitend optimaal opneembare verbindingen en natuurlijke grond- en hulpstoffen die het lichaam goed kan verdragen. We blijven het assortiment van VitOrtho dan ook steeds verder uitbreiden en verbeteren om een zo compleet en eigentijds mogelijk aanbod te bieden voor de orthomoleculaire professional. Zonder concessies te doen aan de hoge kwaliteitseisen ten aanzien van de zuiverheid en de opneembaarheid van de gebruikte grondstoffen biedt VitOrtho haar producten aan met een uitstekende prijs-kwaliteitverhouding, omdat wij van mening zijn dat gezondheid voor iedereen betaalbaar moet zijn. Hiermee willen wij een bijdrage leveren aan een optimale vitaliteit voor iedereen.



VitOrtho heeft naast haar eigen label ook voedingssupplementen van het Amerikaanse merk NOW in het assortiment. VitOrtho is voor Nederland al ruim 25 jaar dé exclusieve distributeur van NOW, wereldwijd een van de belangrijkste en hoogst gekwalificeerde (GMP) spelers op de markt van orthomoleculaire voedingssupplementen.

Functiebeschrijving

Als accountmanager ben jij het gezicht van ons bedrijf richting onze gezondheidsprofessionals. Je onderhoudt klantrelaties en geeft op een enthousiaste, commerciële én deskundige manier uitleg over ons productassortiment en bespreekt de toepassingsgebieden van de producten. Je bezoekt in deze functie bestaande en potentiële relaties en organiseert bijeenkomsten voor meerdere professionals binnen een gebied. Denk hierbij aan artsen, therapeuten (voorschrijvers) en adviserende winkels. Het gaat om de regio Noord-Nederland (NH-Fr-Gr-Dr).

Verantwoordelijkheden

- Onderhouden van bestaande relaties
- Relaties van deskundig, orthomoleculair advies voorzien
- Ontwikkeling van schappenplannen (winkels), producttrainingen en promoties op maat
- Opstellen van salesanalyses
- Acquisitie van nieuwe klanten c.q. klantgroepen
- Deelname aan beurzen en evenementen
- Opbouwen van een eigen netwerk binnen jouw regio
- Signaleren van trends en ontwikkelingen op het gebied van orthomoleculaire geneeskunde

- Aandragen van ideeën in het kader van productontwikkeling, marketing en services

Wat zoeken wij in jou?

Wij zoeken een stevige, ondernemende persoonlijkheid met charisma en overtuigingskracht. Je bent in staat om op orthomoleculair gebied deskundig te adviseren en weet je te verplaatsen in de klant. Je stelt de klant centraal en levert maatwerk om de relatie optimaal te ondersteunen. Je bent cijfermatig onderlegd en weet analyses om te zetten in commerciële businessplannen. Je weet jezelf representatief neer te zetten en een boodschap over te brengen. Je kent de regio Noord-Nederland en hebt bij voorkeur meerjarige ervaring in een commerciële buitendienstfunctie binnen de voedingssupplementenmarkt.

Wat bieden wij?

Wij bieden een interessante, leerzame en zelfstandige functie, een passend salaris met bijbehorende arbeidsvoorwaarden en ruimte voor persoonlijke ontwikkeling. Daarnaast land je in een warm bad met een prettige, informele werksfeer en enthousiaste collega's.

VitOrtho helpt! Gezondheid is onze motivatie. Dat is onze belofte en daar zetten wij ons iedere dag weer voor in. Kun jij je hier ook helemaal in vinden? Maak van onze belofte ook jouw belofte en reageer snel op deze vacature.

Stuur je cv mét motivatie naar Elja van Heteren, general manager van VitOrtho Voedingssupplementen:
e.vanheteren@vitortho.nl.

Voor meer vragen kun je (bij voorkeur) overdag telefonisch contact met haar opnemen (06-13493607).

VitOrtho
VOEDINGSSUPPLEMENTEN