

VACATURE

Ervaren accountmanager

Organisatie

VitOrtho Voedingssupplementen levert dé orthomoleculaire merken NOW en VitOrtho. Beide merken kennen een ruim assortiment geavanceerde voedingssupplementen met een gezonde prijs. Als organisatie ondersteunen wij deze merken door met name onze healthcare professionals (therapeuten en advieswinkels) te voorzien van deskundig advies en informatie over onze producten. Via social media en beurzen verstrekken wij ook consumenten tips en adviezen over gezondheid om zo een gezonde leefstijl te stimuleren.

Wij zijn een relatief klein, maar professioneel bedrijf. Kwaliteit vind je niet alleen terug in onze producten, maar ook in de samenstelling van ons team. Wij zijn een hecht team met veel aandacht voor de producten die we leveren, gevoel voor onze doelgroepen, maar ook voor elkaar.



VitOrtho Voedingssupplementen is al ruim 25 jaar dé exclusieve Nederlandse distributeur van de producten van NOW, wereldwijd een van de belangrijkste en hoogst gekwalificeerde (GMP) spelers op de markt van orthomoleculaire voedingssupplementen. Bij NOW staat het kwaliteitsaspect hoog in het vaandel, of het nu gaat om de samenstelling van de producten of het productieproces. NOW voert deze kwaliteit ook door op het gebied van maatschappelijke betrokkenheid. NOW hanteert een gezonde prijs zodat de producten betaalbaar zijn voor zoveel mogelijk mensen. NOW is in Nederland een van de vijf meest geadviseerde merken bij therapeuten en heeft daardoor een grote naamsbekendheid en een brede verkrijgbaarheid.

VitOrtho

VitOrtho is een betrouwbaar, innovatief (therapeuten) merk van Nederlandse bodem. VitOrtho levert geavanceerde, kwalitatief hoogwaardige voedingssupplementen met een uitstekende prijs-kwaliteitverhouding. Bij het samenstellen van producten kiezen wij altijd voor de best mogelijke ingrediënten, waarbij het gebruik van optimaal opneembare verbindingen centraal staat. Wij kiezen uitsluitend voor grond- en hulpstoffen die het lichaam goed kan verdragen en dus niet belastend zijn. Wij streven ernaar een bijdrage te leveren aan een optimale vitaliteit voor iedereen.



GEAVANCEERDE VOEDINGSSUPPLEMENTEN MET EEN GEZONDE PRIJS

VACATURE

Ervaren accountmanager

Functiebeschrijving

Als accountmanager ben jij het gezicht van ons bedrijf richting de healthcare professionals in jouw regio (Zuid-Oost Nederland). Je onderhoudt klantrelaties en geeft op een enthousiaste, commerciële én deskundige manier uitleg over ons productassortiment en bespreekt de toepassingsgebieden van de producten. Je bezoekt in deze functie bestaande en potentiële relaties. Denk hierbij aan artsen, therapeuten (voorschrijvers) en adviserende winkels.

Verantwoordelijkheden

- Het onderhouden van bestaande relaties
- Je voorziet onze relaties van deskundig, orthomoleculair advies
- Je ontwikkelt schappenplannen, producttrainingen en promoties op maat
- Met jouw enthousiasme en overtuigingskracht weet je nieuwe klanten te werven
- Het opstellen van salesanalyses
- Je neemt deel aan beurzen en evenementen en bouwt een eigen netwerk op
- Je signaleert trends en ontwikkelingen op het gebied van orthomoleculaire geneeskunde en draagt ideeën aan in het kader van productontwikkeling, marketing en services

Wat zoeken wij in jou?

Wij zoeken een stevige persoonlijkheid met charisma en overtuigingskracht. Je bent in staat om op orthomoleculair gebied deskundig te adviseren en weet je te verplaatsen in de klant. Je stelt de klant centraal en levert maatwerk om de relatie optimaal te ondersteunen. Je bent cijfermatig onderlegd en weet analyses om te zetten in commerciële businessplannen. Je weet jezelf representatief neer te zetten en een boodschap over te brengen. Je hebt bij voorkeur meerjarige ervaring in een commerciële buitendienstfunctie binnen de voedingssupplementenmarkt.

Wat bieden wij?

Wij bieden een uitdagende functie, een passend salaris met bijbehorende arbeidsvoorwaarden en ruimte voor persoonlijke ontwikkeling. Daarnaast land je in een warm bad met een prettige, informele werksfeer en enthousiaste collega's.

Klinkt dit voor jou aantrekkelijk, stuur dan je cv mét motivatie naar Elja van Heteren, general manager van VitOrtho Voedingssupplementen: e.vanheteren@vitortho.nl. Voor meer vragen kun je (bij voorkeur) overdag telefonisch contact met haar opnemen (06-13493607)



GEAVANCEERDE VOEDINGSSUPPLEMENTEN MET EEN GEZONDE PRIJS